

KICK-OFF YOUR FUTURE

NEGOTIATION & POSITIONING @ WORK*

Come dare il meglio di sé al tavolo negoziale
- nel lavoro e non solo

OWN YOUR CAREER PROGRAM

11 aprile 2019



NANCY COOKLIN

Trainer, Speaker, Coach e Counselor

Sono nata a Lima e dopo aver vissuto in varie città del mondo - Roma, Città del Messico, San Francisco - attualmente vivo a Milano.

Dopo gli studi in Business Administration, ho approfondito la mia formazione come NLP Coach e Trainer studiando con Richard Bandler, John Grinder, Robert Dilts e Tony Robbins.

Ho frequentato il Programma di Sviluppo Manageriale presso la SDA Bocconi di Milano e seguito un corso di formazione triennale in Systemic Pluralistic Counseling.

Sono autrice di vari corsi audio ed e-book disponibili su iTunes ("Impara a Vendere te Stesso", "Las personas primero te compran a ti", "Come Vendere alle Donne" e "Stressati e felici: come creare la tua felicità") e il mio libro "Crea te Stessa", pubblicato da Sperling & Kupfer nel 2014, è alla quarta ristampa.

Nel 2016 ho ricevuto il premio Standout Woman.

Nel 2017 ho partecipato alla formazione SIY di Google sull'intelligenza emotiva.

Sono trainer e mentor in associazioni come PWN, Genext, Università e SDA Bocconi, Politecnico di Milano, R-Ladies Milano e San Francisco, Latino Community Foundation di San Francisco.



*"You only live once,
but if you do it right,
once is enough."*

-Mae West-



CINZIA BARCAROLI

Sales Director Enterprise Direct Sales - Dell Technologies Italia

Con un Master in Ingegneria Informatica presso l'Università di Roma "La Sapienza" con tesi finale in Intelligenza Artificiale, da novembre 2018 è Sales Director Enterprise Direct Sales di Dell Technologies Italia. Ha la responsabilità di coordinare il Distretto Enterprise Preferred, ovvero un team di Account Executive focalizzato su clienti ad alta crescita e ad alto potenziale.

La carriera professionale inizia in IBM Global Services come consulente in progetti di System Integration e prosegue per diversi anni in HP, dove ricopre incarichi nell'ambito del business development e delle vendite. Più di recente è stata Sales Director a livello EMEA per i Global Account e Sales Director del team Corporate, rispondendo direttamente alla funzione worldwide di competenza e con la responsabilità dello sviluppo di nuove soluzioni di linee di business per il segmento dei principali clienti.

Sposata con due figlie, quando non lavora ama viaggiare, sciare e fare escursioni.

PWN MILAN

1/A, Via Castel Morrone
20129 Milan

ownyourcareer@pwnmilan.net

SHARE WITH LOVE

